

Top 10 2012 de la Pharma mondiale

N°11 ELI LILLY

©Pharmanalyses 2013

Le laboratoire continue d'investir dans sa R & D

La firme d'Indianapolis (USA) a enregistré pour l'exercice 2012 une dégradation sensible de sa marge nette à 16,7 %, contre 20,2 % en 2011. Le profit a plongé de 23 %, à 3,78 milliards de dollars.

C'est la conséquence d'un environnement commercial et conjoncturel moins favorable, particulièrement en Europe de l'Ouest en Amérique du Nord où le groupe est très exposé. Son chiffre d'affaires consolidé mondial a régressé de 7 %, totalisant 22,6 milliards de dollars (13,37 milliards d'euros)

Si la rentabilité apparaît plus faible, c'est aussi parce que la compagnie a supporté une charge d'impôts de 1,31 milliard de dollars, en augmentation de 32 % sur 2011. D'ailleurs, son résultat avant impôts est stable à 5,4 milliards de dollars. Moyennant quoi, le laboratoire américain a décidé de maintenir son dividende au titre de 2012 à 1,96 \$ par action, comme en 2011 et 2010.

Réconfortée par des promesses de redressement de la marge dès 2013, la Bourse valorise le titre autour de 55 \$. Depuis un an, le cours de l'action a progressé de 40 %. Les actionnaires ont aussi apprécié le maintien du dividende, qui leur permet de recevoir 2,2 milliards de dollars.

Réductions des dépenses

Concernant sa division pharmaceutique (92 % du CA consolidé), la firme fait état de sa perte d'exclusivité sur le Zyprexa (neuroleptique), qui a fait reculer de 5 % son chiffre d'affaires global aux Etats-Unis (à 12,3 milliards de dollars).

Si la firme a réduit ses dépenses commerciales, administratives et de marketing de 5 % (à 7,5 milliards de dollars en 2012), elle a, en revanche, accru de 5 % ses investissements en recherche et développement (à 5,3 milliards). A ces dépenses, s'ajoutent des charges de restructuration à hauteur de 281 millions, consécutives notamment à d'importantes réductions d'effectifs.

Dans ces conditions, pour limiter la dilution du bénéfice par action, Eli Lilly a décidé de poursuivre et d'intensifier son programme de rachat de ses propres actions, à hauteur de 400 millions de dollars en 2012 et de 1,5 milliard de dollars pour 2013.

En 2013, le laboratoire américain espère une amélioration de 10 à 15 % de son résultat net (charges de restructuration/acquisition incluses). John Lechleiter, son patron, compte sur les treize nouvelles molécules, qui sont actuellement en phase finale de développement (III).

©Pharmanalyses 2013

Eli Lilly : chiffres clés

Chiffre d'affaires : 22,6 Mds \$ (13,37 Mds €) (-7 %)

Capitalisation boursière : 62 milliards de \$ (47,67 Mds €)

Résultat net : 3,78 Mds \$ (2,9 Mds €) (-23 %, charges d'acquisition/restructuration incluses)

Taux de distribution aux actionnaires : 58 % du profit net

Profit d'exploitation : 4,73 Mds \$ (3,63 Mds €) (-14 %)

CA activité pharmaceutique : (58 % du CA consolidé)

Effectifs : 38 000

Dépenses de R & D : 5,27 Mds \$ (4,05 Mds €) (+5 % et 10,8 % du CA)

Marge nette : 16,5 % du CA (marge opérationnelle : 21 %)

Pays émergents : 20,5 % du CA consolidé.

Taux de taxation effectif des profits : 24 %